



WE ARE HIRING!

YOUR NEW FUTURE WITH STOCKO!



Sales Engineer Hausgeräte ^{m/w/d} Hellenthal

IHRE ZUKÜNFTIGEN AUFGABEN

- | Kontinuierliche Akquisition neuer Kunden und Projekte im übertragenen Verantwortungsbereich
- | Pflege und Ausbau der zugeordneten Bestandskunden, OEM, Tier 1/2
- | Kundenbezogene Umsatzverantwortung
- | Umsetzung unserer Marktwachstumsstrategie
- | Support bei technischen Kundenanforderungen
- | Operative Projektbetreuung
- | Regelmäßige Besuche sowie Betreuung inländischer und internationaler Kunden
- | Teilnahme an In- und Auslandsmessen
- | Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

UNSERE ERWARTUNGEN AN SIE

- | Dipl.-Ing./Techniker, idealerweise mit Schwerpunkt Elektrotechnik
- | Nachweisbare Vertriebsserfolge (OEM, Tier 1), vorzugsweise im Bereich Kontaktierungssysteme der Hausgeräte-/ Heizungsindustrie
- | Abschlussicherheit
- | Verhandlungssicheres Business-Englisch in Wort und Schrift
- | Lösungs- und systemorientierte Arbeitsweise
- | Gute Kommunikations- und Teamfähigkeit
- | Bereitschaft zur Reisetätigkeit im In- und Ausland

IHRE BENEFITS BEI STOCKO



Vertrauensarbeitszeit
Mobiles Arbeiten



Kollegiales Team + flache Hierarchien



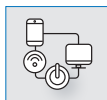
Attraktives Entgelt



Bikeleasing + Mitarbeiter-vorteile



Langfristige Perspektive



Modernste Ausstattung

MÖCHTEN SIE ETWAS MIT UNS BEWEGEN?

Wir freuen uns über Ihren Lebenslauf, die Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Verfügbarkeit an bewerbung@stocko-contact.com.